



LA SOLUTION DE COLLABORATION  
ETUDIANTS/ENTREPRISE

## WAZAEdu recherche un(e) Stagiaire Business Development & Technico-Commercial

### WAZAEdu, c'est quoi?

WAZA est une solution de mise en relation, de collaboration, de suivi et de valorisation des projets académiques réalisés en lien avec des entreprises autour de problématiques réelles dans le but d'améliorer la formation des étudiants d'une part, accélérer l'innovation des entreprises et les aider à mieux recruter.

La plateforme est entièrement gratuite pour les étudiants, les universités et les associations et sous modèle freemium pour les entreprises.



### Notre avancement

La plate-forme est lancée en bêta depuis Octobre 2015 sur Web & Android et nous lançons la V1 début juin.

WAZA réunit près de 1500 étudiants et déjà plus de 200 projets ont été lancés.

Nous avons remporté plusieurs concours d'innovation & startups et nous allons accélérer notre développement dans les prochains mois.

### Les Fondateurs



**SALAH GHAMIZI**

Ingénieur Mines Nancy,  
en robotique  
et intelligence artificielle



**MAUD PILLET**

Graphiste,  
diplômée des Beaux-arts  
de Nancy

### Notre vision

Réinventer l'Education par la pédagogie projet et le Learning By Doing, valoriser l'engagement et les projets étudiants et renforcer la collaboration entre le monde économique et le monde académique.

### Nos valeurs

**La Responsabilité**, où chacun se rend compte de l'impact que ses actions auront sur la startup, mais aussi sur son écosystème et veille donc à agir avec justice et sans préjugés.

**L'honnêteté**; le démarrage de WAZA ne sera pas facile, beaucoup de travail et de sueurs, mais il faut savoir dire non je ne sais pas, non je ne peux, ou tout simplement non je ne veux pas et discuter de ses choix, de ses peurs et construire des décisions par consensus.

## **Le profil que nous recherchons**

### **Sa bio:**

Etudiant(e) en M1 Universitaire ou en deuxième année de Grande Ecole d'Ingénieurs ou de Commerce. Esprit entrepreneurial et engagé(e) dans la vie associative de son université/école avec plusieurs expériences (y compris en stages) dans le domaine commercial ou dans des fonctions de ressources humaines au sein d'entreprises du Numérique. Esprit entrepreneurial et idéalement fortement engagé(e) dans la vie associative de son université/école avec des fonctions managériales et de gestion d'équipe et d'excellentes capacités commerciales et reconnu pour vos qualités de négociateur.

### **Ses compétences:**

- Business Development & Stratégie Commerciale.
- Bon relationnel et compréhension des besoins des employeurs.
- Créativité et inventivité dans le démarrage de projets de collaboration.
- Travail en contexte international.
- Flexibilité et Sens de l'Ecoute.
- Networking & Réseaux

### **Ses missions:**

- Prospecter de nouveaux comptes, depuis la qualification jusqu'à la conclusion de la vente (phoning, email, ...)
- Proposer, négocier et contractualiser l'offre commerciale
- Maintenir les comptes actifs sur l'année
- Augmenter le niveau de dépenses de vos clients en tenant compte de leurs objectifs
- Analyser et optimiser les campagnes : segmentation, analyse (CPL, CPA, CPM), ROI, ...
- Assurer la veille et être force de proposition

### **Sa place dans l'équipe :**

Stage de 4 mois minimum. En lien direct avec les associés.

Disponibilité ASAP.

Rémunération: Selon profil & durée. Localisation: IdF ou Lorraine.

### **Comment postuler ?**

**CV** à transmettre à l'adresse: [salah@waza.io](mailto:salah@waza.io) et comme sujet: Candidature Stage#BIZ1

[www.waza.io](http://www.waza.io)

[team@waza.io](mailto:team@waza.io)

+33 781 780 464

WAZA Education, Campus ARTEM  
92 Rue du Sergeant BLANDAN  
54000 Nancy